

Animateur des ventes Région Nord et Île de France



**FORGES
DE LA LOIRE**
Parlons métier

EDTO - FORGES DE LA LOIRE, fabricant français d'outils coupants, implanté depuis 70 ans à Saint-Herblain (44), dans la recherche de son futur :

Animateur des ventes Région Nord – Île de France et suivi commercial de votre propre secteur : 59-62-80 ou 75-91-93-94-77 en fonction du lieu d'habitation.

LA SOCIÉTÉ EDTO :

- Travaille en direct avec 15 000 menuisiers, agenceurs, charpentiers et collectivités sur toute la France.
- Fabrique sur site, en France, plus de 40 % de ses produits.
- Est reconnue pour la qualité de ses outillages et l'expertise de ses équipes techniques.
- Est attachée aux valeurs et à la tradition du métier.
- Croit à la valeur ajoutée de l'humain dans la relation, et s'appuie sur 27 conseillers en solutions d'usinage pour déployer son expertise et proposer les meilleurs outils à ses clients.
- Se développe sur le numérique pour gagner en réactivité et répondre au mieux aux attentes de ses clients.
- Une capacité à concevoir des gammes d'outils coupants des plus simples aux plus spécifiques.

LE POSTE :

Véritable lien entre la Direction Commerciale et les Responsables de secteur, vous supervisez progressivement la force de vente sur votre région pour atteindre et optimiser les objectifs fixés.

À ce titre, vous :

- Gérez votre propre secteur sur 4 départements, ce qui vous permet de monter en compétence rapidement sur :
 - Votre connaissance des clients, du marché.
 - Nos méthodes de ventes et nos processus.
 - Votre maîtrise de notre offre et le lien avec le besoin client.
- Accompagnez, animez, faites progresser les Responsables de secteur sur votre région.
- Êtes l'un des référents métier pour votre équipe, vous apportez conseil technique et, argumentaire associé.
- Êtes garant de l'application des méthodes de vente et de la bonne utilisation du CRM.
- Analysez la performance de votre équipe et assurez un reporting régulier à la Direction Commerciale.
- Participez activement au recrutement des technico-commerciaux.
- Contribuez à l'évolution des gammes de produits.

LE PROFIL RECHERCHE :

Vous êtes issu d'une formation et/ou une expérience probante dans l'univers du bois et de la menuiserie, charpente, ébénisterie, et avez un niveau BAC+2 ou plus et justifiez d'une expérience de 3 ans minimum dans la vente de produits techniques aux professionnels du bois. Vous avez idéalement une première expérience dans le management d'équipes commerciales.

Vous êtes doté d'un excellent relationnel, et êtes force de proposition. Vous avez le goût du challenge et appréciez le travail en équipe sur le terrain. Vous disposez d'une véritable aptitude à mobiliser et à motiver les Responsables de Secteur autour de leurs objectifs.

Des déplacements fréquents sont à prévoir sur l'ensemble de la Région Sud-est, ainsi qu'au siège.

Vous bénéficiez d'une solide formation interne aux produits et aux techniques de vente.

Rémunération motivante constituée d'une partie fixe et d'une partie variable non plafonnée.

Véhicule 5 places + carte essence.

Vous vous reconnaissez dans ce descriptif, envoyez votre candidature sans plus tarder à recrutement@edto.fr